



بسمه تعالی

کد ملی: ۱۲۹۲۵۶۴۵۲۰

نام و نام خانوادگی: **حامد یزدی**

Email: Yazdi.hmd@gmail.com

تلفن همراه: ۰۹۱۲۳۱۳۴۲۷۵

سوابق تحصیلی:

مقطع	رشته تحصیلی	گرایش	دانشگاه	مدت تحصیل	معدل کل
دکتری تخصصی (PhD)	مدیریت صنعتی	تولید و عملیات	دانشگاه تهران	از سال ۱۳۹۴ تا کنون	---
کارشناسی ارشد	مدیریت صنعتی	تولید و عملیات	جهاد دانشگاهی (واحد یزد)	از سال ۱۳۸۶ تا ۱۳۸۹	۱۷/۳۴
کارشناسی	مدیریت	صنعتی	جهاد دانشگاهی (واحد یزد)	از سال ۱۳۸۲ تا سال ۱۳۸۶	۱۸/۰۶

تالیف کتاب:

نام کتاب	تصویر مجلد کتاب	وضعیت انتشار
<b>تکنیک های فروش حرفه ای</b>		منتشر شده - سال ۱۳۹۵
<b>مبانی جامع سازمان و مدیریت</b>		منتشر شده - سال ۱۳۹۱

سوابق شغلی:

مدت فعالیت	محل فعالیت	سمت
از خردادماه ۱۳۹۸	Brain House	عضو هیات موسس
از اردیبهشت ماه ۱۳۹۷	شرکت تعاونی کارآفرینان نو اندیش سپاهان	مدیر عامل
از مهر ماه ۱۳۹۶ تا کنون	شرکت سپید حامی پیشرو	برگزار کننده و دبیر اجرایی سلسله همایش های « فکر بکر برای کسب و کار شما »
از آذرماه ۱۳۹۲ تا کنون	شرکت سپید حامی پیشرو	مدیر عامل
از مهر ماه ۱۳۹۵ تا آذرماه ۱۳۹۶	شرکت سپید حامی پیشرو	دبیر اجرایی همایش بین المللی تجارت نوین در عصر دیجیتال
از شهریور ماه ۱۳۹۳ تا شهریورماه ۱۳۹۵	شرکت فراامتیاز و مرکز ملی گسترش نمایندگی	مدیر بخش کنفرانس ها و همایش های آموزشی
از دی ماه ۱۳۹۳ تا شهریور ۱۳۹۴	رستوران های زنجیره ای ۳سین	مشاور توسعه شعب
آذرماه ۱۳۹۳	شرکت حامی تجارت آتی و سپیدار حامی پیشرو	دبیر اجرایی کنفرانس شیوه های نوین فروش (فرانچایزینگ، شبکه سازی در فروش، تجارت الکترونیک و فروش مویرگی نوین)
از خردادماه ۱۳۹۳ تا کنون	شرکت فراداده رایانه سورنا (فراپیمک)	مدیر روابط عمومی و مشاور ارشد تبلیغات
از فروردین ۱۳۹۲ تا کنون	فروشگاه اینترنتی پلاک سه	مشاور استراتژیک و بازاریابی
از فروردین ۱۳۹۲ تا کنون	نوین رستاک تجارت آپادانا	مشاور استراتژیک و بازاریابی
از آبان ماه ۱۳۹۲ تا فروردین ماه ۱۳۹۳	ایده پردازان کسب و کار	مدیر آموزش
از خردادماه ۱۳۹۲ تا آبان ماه ۱۳۹۲	همکاری مشترک ایده پردازان کسب و کار و سازمان فنی و حرفه ای کشور	مدیر اجرایی هفته نامه پیک مهارت
بهمن ماه ۱۳۹۲	ایده پردازان کسب و کار	مسئول هماهنگی ششمین کنفرانس و جشنواره کسب و کار بیمه
از مهرماه ۱۳۹۱ تا آبان ماه ۱۳۹۲	ایده پردازان کسب و کار	دبیر اجرایی چهارمین کنفرانس مدیریت فروش
مردادماه ۱۳۹۲	ایده پردازان کسب و کار	دبیر اجرایی جشنواره نخبگان خورشید
اردیبهشت ۱۳۹۲	ایده پردازان کسب و کار	دبیر اجرایی نخستین همایش نقش کارآفرینی زنان در ایجاد توسعه پایدار
بهمن ماه ۱۳۹۱	ایده پردازان کسب و کار	مسئول بخش VIP پنجمین کنفرانس و جشنواره کسب و کار بیمه
از آذرماه ۱۳۹۱ تا اسفندماه ۱۳۹۲	روزنامه دنیای نوین کسب و کار	نویسنده و کارشناس بخش مدیریت صفحه مدیریت و بازاریابی
از فروردین ماه ۱۳۹۲ تا کنون	راديو اقتصاد	کارشناس مدیریتی
از اردیبهشت ۱۳۹۱ تا آذرماه ۱۳۹۱	شرکت تخفیف آرمان ایرانیان (تخفیفان)	مشاور و کارشناس فروش
مردادماه ۱۳۹۱	مجموعه ورزشی خرمشاد	سرپرست ویژه
از آذر ماه ۱۳۹۰ تا اردیبهشت ۱۳۹۱	شرکت جهان سیم	معاون بازرگانی
از دی ماه ۱۳۸۹ تا آذر ماه ۱۳۹۰	شرکت توسعه بازرگانی آسیا منظر	مدیر فروش
اسفند ماه ۱۳۸۹ و ۱۳۹۰	چهارمین و پنجمین نمایشگاه بین-المللی خدمات و تجهیزات صنعت گردشگری و هتل داری ایران	همکار اجرایی شرکت هوران پارس
دی ماه ۱۳۸۹	چهارمین نمایشگاه بانک، بورس، بیمه و	همکار اجرایی شرکت هوران پارس

	خصوصی سازی	
مشاور علمی-اجرایی همایش ملی کارآفرینان کویر	دانشگاه یزد	آذرماه ۱۳۸۶
دبیر انجمن علمی مدیریت	جهاددانشگاهی یزد	از سال ۱۳۸۵ تا سال ۱۳۸۶
مشاور مدیرعامل و حسابدار	شرکت مشکین ریس یزد	از سال ۱۳۸۳ تا ۱۳۸۸
بازاریابی و فعالیت‌های جنبی	شرکت‌ها و سازمان‌های مختلف	از سال ۱۳۸۰ تا کنون

### سوابق تدریس:

عنوان دوره	محل تدریس	زمان تدریس
نکات مهم در مذاکرات تلفنی حرفه ای	سپید حامی پیشرو	شهریور ماه ۱۳۹۸
مدیریت ارتباط با مشتریان (CRM)	سپید حامی پیشرو	شهریور ماه ۱۳۹۸
اصول و فنون مذاکرات حضوری حرفه ای	سپید حامی پیشرو	شهریور ماه ۱۳۹۸
چگونه یک سیستم بازاریابی و فروش حرفه ای بسازیم؟	سپید حامی پیشرو	شهریور ماه ۱۳۹۸
آشنایی با بوم مدل کسب و کار (نقشه راه موفقیت کسب و کار)	سپید حامی پیشرو	مردادماه ۱۳۹۸
ساخت سیستم بازاریابی و فروش حرفه ای	نمایشگاه بازاریابی، تبلیغات و مدیریت کسب و کار - کارگاه آموزشی	مردادماه ۱۳۹۸
تکنیک های مذاکره در فروش	نمایشگاه بازاریابی، تبلیغات و مدیریت کسب و کار - پوویون اختصاصی	مردادماه ۱۳۹۸
مدیریت ارتباط با مشتریان	نمایشگاه بازاریابی، تبلیغات و مدیریت کسب و کار - کارگاه آموزشی	مردادماه ۱۳۹۸
رهبری در بازار رقابتی	نمایشگاه بازاریابی، تبلیغات و مدیریت کسب و کار - پوویون اختصاصی	مردادماه ۱۳۹۸
آشنایی با مدل های کسب و کار	نمایشگاه بازاریابی، تبلیغات و مدیریت کسب و کار - کارگاه آموزشی	مردادماه ۱۳۹۸
ساخت استراتژی های سازمانی	نمایشگاه بازاریابی، تبلیغات و مدیریت کسب و کار - پوویون اختصاصی	مردادماه ۱۳۹۸
روش های نوین بازاریابی و فروش	نمایشگاه بازاریابی، تبلیغات و مدیریت کسب و کار - کارگاه آموزشی	مردادماه ۱۳۹۸
پرورش مهارت های بازاریابی و فروش	مجموعه موبایل مرکزی (آموزش اختصاصی)	تیر ماه ۱۳۹۸
آشنایی با مدل های کسب و کار	سپید حامی پیشرو	تیرماه ۱۳۹۸
مبانی سازمان و مدیریت	مرکز آموزش عالی عتیق	خرداد ماه ۱۳۹۸
سمینار پازل پایداری کسب و کار در اقتصاد ۹۸	سپید حامی پیشرو - اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی اصفهان	خرداد ماه ۱۳۹۸
پرورش مهارت های بازاریابی و فروش	مجموعه موبایل مرکزی (آموزش اختصاصی)	خرداد ماه ۱۳۹۸
مهارت های سخنرانی مدیران در گروه های اقتصادی	سپید حامی پیشرو	خرداد ماه ۱۳۹۸
مهارت های مذاکره با مدیران	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	اردیبهشت ۱۳۹۸

اردیبهشت ماه ۱۳۹۸	مجموعه موبایل مرکزی (آموزش اختصاصی)	پرورش مهارت های بازاریابی و فروش
اردیبهشت ماه ۱۳۹۸	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	مهارت های تصمیم گیری مدیران
فروردین ماه ۱۳۹۸	مجموعه موبایل مرکزی (آموزش اختصاصی)	پرورش مهارت های بازاریابی و فروش
فروردین ماه ۱۳۹۸	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	بازاریابی و فروش تلفنی
اسفند ماه ۱۳۹۷	مجموعه موبایل مرکزی (آموزش اختصاصی)	پرورش مهارت های بازاریابی و فروش
اسفندماه ۱۳۹۷	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	مهارت های کارآفرینی در ایران
اسفندماه ۱۳۹۷	دانشگاه صنعتی اصفهان	مهارت های رزومه نویسی و مصاحبه حضوری استخدامی
اسفندماه ۱۳۹۷	موبایل مرکزی اصفهان	ساخت سیستم فروش حرفه ای
بهمن ماه ۱۳۹۷	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	مدیریت موفقیت فردی
بهمن ماه ۱۳۹۷	موبایل مرکزی اصفهان	مهارت های مدیریت ارتباط با مشتری
بهمن ماه ۱۳۹۷	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان
بهمن ماه ۱۳۹۷	مجموعه موبایل مرکزی (آموزش اختصاصی)	پرورش مهارت های بازاریابی و فروش
بهمن ماه ۱۳۹۷	دانشگاه صنعتی اصفهان	مهارت های رزومه نویسی و مصاحبه حضوری استخدامی
دی ماه ۱۳۹۷	دانشگاه شیخ بهایی اصفهان	آشنایی با هوش تجاری در کسب و کار
دی ماه ۱۳۹۷	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	خلاصیت در بازاریابی و فروش
دی ماه ۱۳۹۷	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	۲۷ نکته مهم در مذاکرات تلفنی
دی ماه ۱۳۹۷	سپید حامی پیشرو - مرکز همایش های بین المللی میلاد	۳+۳ نکته مهم در مذاکرات حرفه ای
آذرماه ۱۳۹۷	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	نکات مهم صادرات به کشور عمان
آذرماه ۱۳۹۷	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	۷ فکر بکر برای کسب و کار شما
آبان ماه ۱۳۹۷	سپید حامی پیشرو	نکات مهم در شناخت بازارهای هدف صادراتی
آبان ماه ۱۳۹۷	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	اصول پاسخ گویی حرفه ای به مراجعه کنندگان
آبان ماه ۱۳۹۷	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	راهکارهای بازاریابی موفق در شرایط بحران اقتصادی
مهرماه ۱۳۹۷	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	اصول فروش تلفنی موفق
مهرماه ۱۳۹۷	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	آشنایی با رازهای زبان بدن در مذاکرات

	پارسیان کوثر اصفهان	تجاری
مهرماه ۱۳۹۷	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	اصول و فنون مذاکره حضوری حرفه ای
شهریور ماه ۱۳۹۷	مرکز آموزش بازرگانی استان اصفهان	شناخت بازار هدف کسب و کار
شهریور ماه ۱۳۹۷	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی آوین	چگونه یک سیستم فروش حرفه ای بسازیم؟
مردادماه ۱۳۹۷	سازمان مدیریت صنعتی - واحد اصفهان	آشنایی با هوش تجاری
تیرماه ۱۳۹۷	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	راهکارهای عملیاتی افزایش فروش در بحران
خردادماه و تیرماه ۱۳۹۷	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	دوره جامع ساخت سیستم فروش حرفه ای
خردادماه ۱۳۹۷	سپید حامی پیشرو	آشنایی با تکنیک های تصمیم گیری در مدیریت
اردیبهشت ماه ۱۳۹۷	مرکز آموزش بازرگانی استان اصفهان - شرکت نمایشگاه های بین المللی استان اصفهان	اصول و فنون مذاکره حرفه ای
اردیبهشت ماه ۱۳۹۷	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	رازهای کارآفرینی موفق در ایران
فروردین ماه ۱۳۹۷	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	نکات مهم هدف گذاری کسب و کار در سال جدید
اسفندماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	شیوه ارزیابی روند فعالیت ها و هدف گذاری
اسفندماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	چگونه یک سیستم بازاریابی و فروش حرفه ای بسازیم؟
اسفندماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	همایش فکر بکر برای کسب و کار شما - با رویکرد ویژه صنعت آرایش و زیبایی
بهمن ماه ۱۳۹۶	وزارت نیرو - دانشگاه تخصصی آب و برق تهران	چگونه یک تیم کاری موفق بسازیم؟
بهمن ماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	مدیریت ارتباط با مشتریان
بهمن ماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	آشنایی با رازهای زبان بدن در مذاکرات تجاری
دی ماه ۱۳۹۶	مرکز آموزش بازرگانی استان اصفهان	چگونه یک سیستم بازاریابی و فروش حرفه ای بسازیم؟
دی ماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	تکنیک های حرفه ای مذاکره حضوری
دی ماه ۱۳۹۶	موسسه آموزش عالی فن آوران حکیم	مهارت های کارآفرینی
دی ماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	همایش فکر بکر برای کسب و کار شما - با رویکرد ویژه صنعت مواد غذایی، چاپ

		و بسته بندی
آذر ماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	مدیریت شکایت مشتریان
آذر ماه ۱۳۹۶	موسسه آموزش عالی برهان	تکنیک های تصمیم گیری در مدیریت
آذر ماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	تکنیک های حرفه ای بازاریابی و فروش در فضای فیزیکی و فضای مجازی
آذر ماه ۱۳۹۶	موسسه آموزش عالی برهان	مبانی سازمان و مدیریت
آذر ماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	مهارت های مدیریت ارتباط با مشتریان
آبان ماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی آوین اصفهان	چگونه یک تیم کاری موفق بسازیم؟
آبان ماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	همایش فکر بکر برای کسب و کار شما
آبان ماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	مهارت های حرفه ای اصول و فنون مذاکره حضوری
آبان ماه ۱۳۹۶	موسسه آموزش عالی برهان	مبانی سازمان و مدیریت
مهر ماه ۱۳۹۶	صندوق کارآفرینی امید- استان اصفهان	دوره جامع صندوق کارآفرینی امید (بازاریابی و فروش، تحقیقات بازار، ساختن تیم کاری موفق، اصول و فنون مذاکرات، زبان بدن، مدیریت ارتباط با مشتریان، مدیریت شکایت مشتریان)
مهر ماه ۱۳۹۶	سازمان مدیریت صنعتی - استان اصفهان	مبانی سازمان و مدیریت
مهر ماه ۱۳۹۶	مرکز آموزش بازرگانی - استان اصفهان	چگونه یک سیستم بازاریابی و فروش حرفه ای بسازیم؟
مهر ماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	تکنیک های بازاریابی و فروش تلفنی
مهر ماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	مدیریت ارتباط با مشتریان
مهر ماه ۱۳۹۶	موسسه آموزش عالی برهان	آشنایی با مدل های کسب و کار
شهریور ماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو - هتل بین المللی پارسیان کوثر اصفهان	آشنایی با رازهای زبان بدن در مذاکرات تجاری
شهریور ماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو - شهرک فناوری و کسب و کار استان اصفهان	مهارت های حرفه ای اصول و فنون مذاکرات تجاری (سطح یک)
شهریور ماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو - شهرک فناوری و کسب و کار استان اصفهان	چگونه یک سیستم فروش حرفه ای بسازیم؟
مرداد ماه ۱۳۹۵	وزارت نیرو	دوره مدیریت موفقیت فردی
تیرماه ۱۳۹۶	شهرک علمی و تحقیقاتی اصفهان (ساختمان غدیر)	آشنایی با رازهای زبان بدن در مذاکرات تجاری
تیرماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو	آشنایی با اصول مدیریت استراتژیک

		(سطح یک)
تیرماه ۱۳۹۶	شهرک علمی و تحقیقاتی اصفهان (ساختمان غدیر)	آشنایی با اصول بازاریابی حرفه ای
خرداد ماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو	مهارت های حرفه ای اصول و فنون مذاکرات تجاری (سطح دو)
خرداد ماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو	مهارت های حرفه ای اصول و فنون مذاکرات تجاری (سطح یک)
اردیبهشت ماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو	بازاریابی و فروش در شرایط بحران و رکود (سطح دو)
اردیبهشت ماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو	بازاریابی و فروش در شرایط بحران و رکود (سطح یک)
اردیبهشت ماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو	مهارت های هدف گذاری اثربخش برای کسب و کار
فروردین ماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو	مهارت های هدف گذاری اثربخش فردی
فروردین ماه ۱۳۹۶	سپید حامی پیشرو	دوره مدیریت موفقیت فردی
اسفند ماه ۱۳۹۵	وزارت نیرو	دوره آشنایی با قانون مدیریت خدمات کشوری
اسفند ماه ۱۳۹۵	وزارت نیرو	دوره مدیریت موفقیت فردی
اسفند ماه ۱۳۹۵	وزارت نیرو (شرکت آب و فاضلاب استان تهران - بومهن)	دوره آشنایی با قانون خدمات کشوری
بهمن ماه ۱۳۹۵	سپید حامی پیشرو	آشنایی با مدل های کسب و کار
بهمن ماه ۱۳۹۵	سپید حامی پیشرو	اصول بازاریابی تلفنی حرفه ای
بهمن ماه ۱۳۹۵	سپید حامی پیشرو	مدیریت استراتژیک
دی ماه ۱۳۹۵	سپید حامی پیشرو	مهارت های هوش هیجانی در محیط کار
دی ماه ۱۳۹۵	سپید حامی پیشرو	مهارت های حرفه ای هدف گذاری در کسب و کار
دی ماه ۱۳۹۵	سپید حامی پیشرو	مهارت های حرفه ای مسئولین دفاتر
آذرماه ۱۳۹۵	شرکت سپید حامی پیشرو	مدل های تصمیم گیری در مدیریت
آذرماه ۱۳۹۵	شرکت سپید حامی پیشرو	اصول بازاریابی حضوری
آذرماه ۱۳۹۵	شرکت سپید حامی پیشرو	دوره نقش زبان بدن (مهارت های غیرکلامی) در ارتباطات
آبان ماه ۱۳۹۵	شرکت سپید حامی پیشرو	پرورش مهارت های هوش هیجانی در محیط کار
آبان ماه ۱۳۹۵	شرکت شهرک های صنعتی استان اصفهان	دوره نقش زبان بدن (مهارت های غیرکلامی) در ارتباطات
آبان ماه ۱۳۹۵	شرکت سپید حامی پیشرو	پرورش مهارت های هوش هیجانی در محیط کار
آبان ماه ۱۳۹۵	شرکت شهرک های صنعتی استان اصفهان	دوره نقش زبان بدن (مهارت های غیرکلامی) در ارتباطات

مهرماه ۱۳۹۵	شرکت سپید حامی پیشرو	دوره تکنیک های موفقیت در مذاکرات
مهرماه ۱۳۹۵	شهرک علمی تحقیقاتی اصفهان	پرورش مهارت های خلاقیت در کسب و کار - سطح دوم
شهریورماه ۱۳۹۵	شهرک علمی تحقیقاتی اصفهان	پرورش مهارت های خلاقیت در کسب و کار - سطح اول
شهریورماه ۱۳۹۵	شرکت سپید حامی پیشرو	تکنیک های حرفه ای بازاریابی تلفنی
مردادماه ۱۳۹۵	شرکت سپید حامی پیشرو	مدل های تصمیم گیری در مدیریت
تیرماه ۱۳۹۵	شرکت سپید حامی پیشرو	دوره تکنیک های موفقیت در جلسات و فروش حضوری
تیرماه ۱۳۹۵	شهرک علمی تحقیقاتی اصفهان	تکنیک های حرفه ای فروش به مشتریان زبان بدن
خردادماه ۱۳۹۵	شرکت سپید حامی پیشرو	اصول بازاریابی حضوری
خردادماه ۱۳۹۵	شرکت شهرک های صنعتی استان اصفهان	اصول و فنون مذاکره حضوری
اردیبهشت ماه ۱۳۹۵	شرکت سپید حامی پیشرو	پرورش مهارت های هوش هیجانی در محیط کار
اردیبهشت ماه ۱۳۹۵	شهرداری مرکزی اصفهان	مهارت های حرفه ای مسئولین دفاتر
اردیبهشت ماه ۱۳۹۵	وزارت نیرو	مهارت های حرفه ای مسئولین دفاتر
اردیبهشت ۱۳۹۵	شرکت سپید حامی پیشرو	مهارت های حرفه ای مسئولین دفاتر
بهمن ماه ۱۳۹۴	شهرک علمی تحقیقاتی اصفهان	تکنیک های حرفه ای فروش به مشتریان
بهمن ماه ۱۳۹۴	شرکت سپید حامی پیشرو	تکنیک های حرفه ای فروش به مشتریان
بهمن ماه ۱۳۹۴	شرکت سپید حامی پیشرو	مهارت های بازاریابی و فروش تلفنی
دی ماه ۱۳۹۴	شرکت سپید حامی پیشرو	پرورش مهارت های هوش هیجانی در محیط کار
دی ماه ۱۳۹۴	وزارت نیرو - دانشگاه عباسپور	آشنایی با اصول ارگونومی در محیط های کاری (گروه دوم)
دی ماه ۱۳۹۴	وزارت نیرو - دانشگاه عباسپور	آشنایی با اصول ارگونومی در محیط های کاری (گروه اول)
دی ماه ۱۳۹۴	وزارت نیرو	دوره موفقیت فردی (گروه دوم)
دی ماه ۱۳۹۴	وزارت نیرو	دوره موفقیت فردی (گروه اول)
دی ماه ۱۳۹۴	وزارت نیرو	دوره پاسخ گویی به مراجعین (گروه دوم)
آذرماه ۱۳۹۴	کارخانه تولیدی - صنعتی نیرو کلر	پرورش مهارت های هوش هیجانی در محیط کار
آذرماه ۱۳۹۴	وزارت نیرو	دوره پاسخ گویی به مراجعین (گروه اول)
آبان ماه ۱۳۹۴	دانشگاه علمی-کاربردی گروه صنعتی انتخاب	پرورش مهارت های خلاقیت در کسب و کار - سطح دوم
آبان ماه ۱۳۹۴	شهرداری اصفهان - کتابخانه مرکزی	دوره نقش زبان بدن (مهارت های غیرکلامی) در ارتباطات
آبان ماه ۱۳۹۴	دانشگاه علمی-کاربردی گروه صنعتی انتخاب	دوره نقش زبان بدن (مهارت های



		غیرکلامی) در ارتباطات
آبان ماه ۱۳۹۴	دانشگاه علمی-کاربردی گروه صنعتی انتخاب	پرورش مهارت های خلاقیت در کسب و کار - سطح اول
مهرماه ۱۳۹۴	دانشگاه علمی-کاربردی گروه صنعتی انتخاب	دوره تکنیک های موفقیت در مذاکرات
مهر ماه ۱۳۹۴	دانشگاه علمی-کاربردی گروه صنعتی انتخاب	پرورش مهارت های خلاقیت در کسب و کار - سطح اول
شهریورماه ۱۳۹۴	دانشگاه صنعتی اصفهان	دوره نقش زبان بدن (مهارت های غیرکلامی) در ارتباطات
تیرماه ۱۳۹۴	دانشگاه صنعتی اصفهان	دوره تکنیک های موفقیت در جلسات و فروش حضوری
بهمن ماه ۱۳۹۳	موسسه آموزش و تحقیقات مدیریت (تهران) - دوره های اختصاصی وزارت نیرو	مدل های تصمیم گیری در مدیریت
بهمن ماه ۱۳۹۳	موسسه آموزش و تحقیقات مدیریت (تهران) - دوره های اختصاصی وزارت نیرو	دوره آموزشی-کارگاهی 5 S
دی ماه ۱۳۹۳	موسسه آموزش و تحقیقات مدیریت (تهران)- دوره های اختصاصی وزارت نیرو	دوره آموزشی-کارگاهی 5 S
مهرماه ۱۳۹۳	موسسه آموزش و تحقیقات مدیریت (تهران)- دوره های اختصاصی وزارت نیرو	مدل های تصمیم گیری در مدیریت
مهرماه ۱۳۹۳	دانشگاه علمی کاربردی فرهنگ و اندیشه ایرانیان	روش تحقیق در مدیریت
شهریورماه ۱۳۹۳	موسسه آموزش و تحقیقات مدیریت (تهران)- دوره های اختصاصی وزارت نیرو	دوره آموزشی-کارگاهی 5 S
آذرماه ۱۳۹۲	موسسه آموزش و تحقیقات مدیریت (تهران)- دوره های اختصاصی وزارت نیرو	دوره آموزشی-کارگاهی 5 S
سال تحصیلی ۱۳۹۱ - ۱۳۹۲	دانشگاه پیام نور (واحد بهارستان)	تجزیه و تحلیل سیستم ها
دی ماه ۱۳۹۱	موسسه آموزش و تحقیقات مدیریت (تهران)- دوره های اختصاصی وزارت نیرو	دوره آشنایی با مهارت های رایانه ای (ICDL)
مهرماه ۱۳۹۱	موسسه آموزش و تحقیقات مدیریت (تهران)- دوره های اختصاصی وزارت نیرو	دوره آشنایی با مهارت های رایانه ای (ICDL)
بهمن ماه ۱۳۹۰	وزارت نفت (پخش و پالایش)	کنترل مدیریتی
بهمن ماه ۱۳۹۰	شهرداری منطقه ۵ تهران (موسسه منادیان توسعه پایدار)	پرورش خلاقیت در کودکان
دی ماه ۱۳۹۰	موسسه آموزش و تحقیقات مدیریت (تهران)- دوره های اختصاصی وزارت نیرو	دوره آشنایی با مهارت های رایانه ای (ICDL)
مهرماه ۱۳۹۰	موسسه آموزش و تحقیقات مدیریت (تهران)- دوره های اختصاصی وزارت نیرو	دوره آشنایی با مهارت های رایانه ای (ICDL)
بهمن ماه ۱۳۸۹	وزارت نفت (پخش و پالایش)	کنترل مدیریتی
مهرماه ۱۳۸۹	وزارت نفت (پخش و پالایش)	کنترل مدیریتی
مهر ۱۳۸۹	گروه خودروسازی سایپا	دوره آشنایی با چارچوب تعالی اقدامات

کار آفرینانه		
پژوهش عملیاتی (۱)	دوره های فراگیر پیام نور (استان یزد)	سال تحصیلی ۱۳۸۷-۱۳۸۸
پژوهش عملیاتی (۱)	دوره های فراگیر پیام نور (استان یزد)	سال تحصیلی ۱۳۸۶-۱۳۸۷
مبانی سازمان و مدیریت	دوره های فراگیر پیام نور (استان یزد)	سال تحصیلی ۱۳۸۶-۱۳۸۷
پژوهش عملیاتی (۱)	جهاددانشگاهی یزد	سال تحصیلی ۱۳۸۶-۱۳۸۷
مبانی سازمان و مدیریت	جهاددانشگاهی یزد	سال تحصیلی ۱۳۸۶-۱۳۸۷
دوره حل تمرین پژوهش عملیاتی (۱)	جهاددانشگاهی یزد	آذرماه ۱۳۸۳، اسفندماه ۱۳۸۳، مهرماه ۱۳۸۴، خرداد ماه ۱۳۸۵
دوره حل تمرین پژوهش عملیاتی (۲)	جهاددانشگاهی یزد	اسفند ماه ۱۳۸۳، خردادماه ۱۳۸۴، اسفندماه ۱۳۸۵
دوره حل تمرین پژوهش عملیاتی (۳)	جهاددانشگاهی یزد	دی ماه ۱۳۸۵، اسفندماه ۱۳۸۵، خردادماه ۱۳۸۶
دوره حل تمرین حسابداری و کاربرد آن در مدیریت (۱)	جهاددانشگاهی یزد	آبان ماه ۱۳۸۳، بهمن ماه ۱۳۸۳، خردادماه ۱۳۸۴، اسفندماه ۱۳۸۴
دوره حل تمرین حسابداری و کاربرد آن در مدیریت (۲)	جهاددانشگاهی یزد	اردیبهشت ماه ۱۳۸۴، خردادماه ۱۳۸۴، دی ماه ۱۳۸۴
دوره حل تمرین حسابداری و کاربرد آن در مدیریت (۳)	جهاددانشگاهی یزد	اسفند ماه ۱۳۸۴، اردیبهشت ماه ۱۳۸۵، خردادماه ۱۳۸۵، اسفند ماه ۱۳۸۵
دوره حل تمرین حسابداری صنعتی (۱)	جهاددانشگاهی یزد	دی ماه ۱۳۸۵، خرداد ماه ۱۳۸۶
دوره حل تمرین حسابداری صنعتی (۲)	جهاددانشگاهی یزد	اردیبهشت ماه ۱۳۸۶، خرداد ماه ۱۳۸۶
دوره حل تمرین آمار و کاربرد آن در مدیریت (۱)	جهاددانشگاهی یزد	آبان ماه ۱۳۸۳، بهمن ماه ۱۳۸۳، خردادماه ۱۳۸۴
دوره حل تمرین آمار و کاربرد آن در مدیریت (۲)	جهاددانشگاهی یزد	اردیبهشت ماه ۱۳۸۴، خردادماه ۱۳۸۴، اسفندماه ۱۳۸۴

#### تالیف مقالات علمی:

نام مقاله	محل ارایه
تحلیل ابعاد تاثیرگذار بر چابکی سازمان های خدماتی	همایش ملی چابک سازی سازمان های آموزشی
شناسایی و تحلیل عوامل موثر بر تعالی اقدامات کار آفرینانه سازمان های چابک	همایش ملی چابک سازی سازمان های آموزشی
تحلیل ابعاد تاثیرگذار بر چابکی سازمان های ارایه خدمات حمل و نقل هوایی با رویکرد ترکیبی ANP و TOPSIS (مطالعه موردی: شرکت های هواپیمایی هما، ایران ایرتور، آسمان، ماهان، کاسپین)	اولین کنفرانس بین المللی حمل و نقل هوایی، آسیب شناسی و چالش ها (انتخاب به عنوان مقاله برتر)
تحلیل ابعاد تاثیرگذار بر چابکی دولت با رویکرد ترکیبی ANP و TOPSIS	دهمین کنفرانس بین المللی مدیریت

همایش ملی بهره‌وری	ارتقا بهره‌وری با استفاده از سیستم شناسایی فرکانس رادیویی (RFID)
اولین همایش ملی هوش سازمانی و هوش کسب و کار	چارچوب استراتژیک مفهومی ایجاد سازمان یادگیرنده با استفاده از تسهیل‌ساز هوش سازمانی
سومین همایش ملی تحلیل پوششی داده‌ها	نگاهی نو به متدولوژی رتبه‌بندی کامل سازمان‌های دولتی با استفاده از AHP/DEA
سومین همایش ملی تحلیل پوششی داده‌ها	سنجش و مقایسه کارایی بیمارستان‌ها با استفاده از Net-DEA & SERVQUAL (مطالعه موردی: بیمارستان‌های استان یزد)
هفته نامه کسب و کار شماره ۳۱ صفحه ۷	۹ راهکار جلب حمایت و همدلی دیگران در زمینه کسب و کار
هفته نامه کسب و کار شماره ۳۶ صفحه ۱۴	حضور در کنفرانس فروش، چرا؟
هفته نامه کسب و کار شماره ۳۷ صفحه ۱۴	کانال توزیع چیست؟
در مرحله داوری	ارایه چارچوب مفهومی تعالی اقدامات کارآفرینانه
روزنامه کسب و کار	کارآفرینی سازمانی
روزنامه کسب و کار	خرید؛ چرا و چگونه؟
روزنامه کسب و کار	فروشنده حرفه ای
روزنامه کسب و کار	مدیریت ارتباطات
روزنامه کسب و کار	دام های ارتباطی در کسب و کار
روزنامه کسب و کار	مهارت های ارتباطی در فروش
روزنامه کسب و کار	تشریفات و آداب مراودات تجاری (۱)
روزنامه کسب و کار	تشریفات و آداب مراودات تجاری (۲)
روزنامه کسب و کار	مدیریت؛ علم یا هنر؟
روزنامه کسب و کار	برنامه ریزی
روزنامه کسب و کار	اصول سرمایه گذاری
در مرحله داوری	ارزیابی شرکت های بیمه خصوصی برای دریافت نمایندگی بر اساس آمار منتشره بیمه مرکزی ج.ا.ا در سال ۱۳۹۱ با استفاده از تکنیک تحلیل سلسه مراتبی (AHP) (مطالعه موردی: بیمه آسیا، بیمه دانا، بیمه البرز، بیمه پارسیان)
در مرحله داوری	ارایه الگوی تعالی اقدامات کارآفرینانه
در مرحله داوری	مدل مفهومی زنجیره تامین ناب- چاپک
در مرحله داوری	ارزیابی کیفیت ارائه خدمات در تعاونی‌های کشاورزی با استفاده از تکنیک سروکوال (مطالعه موردی تعاونی‌های کشاورزی استان یزد)
در مرحله داوری	موانع عدم توسعه بازاریابی الکترونیک در صنعت توریسم (مطالعه موردی صنعت توریسم شهر یزد)

در مرحله داوری	Web.2.0 راهکار ظرفیت‌ساز صنعت جهان‌گردی
----------------	---

حضور در برنامه های صدا و سیما:

تاریخ	محل ضبط	موضوع	نوع برنامه	نام برنامه
۱۳۹۷/۰۴/۰۵				
۱۳۹۷/۰۴/۱۲				
۱۳۹۷/۰۴/۱۹				
۱۳۹۷/۰۴/۲۶				
۱۳۹۷/۰۵/۰۲				
۱۳۹۷/۰۵/۰۹				
۱۳۹۷/۰۵/۱۶				
۱۳۹۷/۰۵/۲۳	شبکه جهان بین	کارآفرینی	تلویزیونی	زیر یک سقف (بخش کسب و کار)
۱۳۹۷/۰۵/۳۰	استان چهارمحال و			
۱۳۹۷/۰۶/۰۶	بختیاری			
۱۳۹۷/۰۶/۱۳	(برنامه ضبط شده)			
۱۳۹۷/۰۶/۲۰				
۱۳۹۷/۰۶/۲۷				
۱۳۹۷/۰۷/۰۳				
۱۳۹۷/۰۷/۱۰				
۱۳۹۷/۰۷/۱۷				
۱۳۹۷/۰۷/۲۴				
۱۳۹۷/۰۱/۲۸				
۱۳۹۷/۰۲/۰۴				
۱۳۹۷/۰۲/۱۱				
۱۳۹۷/۰۲/۱۸				
۱۳۹۷/۰۲/۲۵				
۱۳۹۷/۰۳/۰۱				
۱۳۹۷/۰۳/۰۸	شبکه کیش	مدیریت کسب و کارهای نوپا	تلویزیونی	کیش و زندگی (بخش کسب و کار)
۱۳۹۷/۰۳/۲۲	(برنامه ضبط شده)			
۱۳۹۷/۰۳/۲۹				
۱۳۹۷/۰۴/۰۱				
۱۳۹۷/۰۴/۰۵				
۱۳۹۷/۰۴/۱۲				
۱۳۹۷/۰۴/۱۹				
۱۳۹۷/۰۴/۲۶				
۱۳۹۷/۰۵/۰۲				
۱۳۹۷/۰۵/۰۹				
۱۳۹۷/۰۵/۱۶				
۱۳۹۷/۰۵/۲۳				

۱۳۹۷/۰۵/۳۰				
۱۳۹۷/۰۶/۰۶				
۱۳۹۷/۰۶/۱۳				
۱۳۹۷/۰۶/۲۰				
۱۳۹۷/۰۶/۲۷				
۱۳۹۶/۰۲/۱۲	شبکه کیش (برنامه ضبط شده)	کارآفرینی	تلویزیونی	کیش و زندگی (بخش کسب و کار)
۱۳۹۶/۰۲/۱۹				
۱۳۹۶/۰۲/۲۶				
۱۳۹۶/۰۳/۰۲				
۱۳۹۶/۰۳/۰۹				
۱۳۹۶/۰۳/۱۶				
۱۳۹۶/۰۳/۲۳				
۱۳۹۶/۰۳/۳۰				
۱۳۹۶/۰۴/۰۶				
۱۳۹۶/۰۴/۱۳				
۱۳۹۶/۰۴/۲۰				
۱۳۹۶/۰۴/۲۷				
۱۳۹۶/۰۵/۰۳				
۱۳۹۶/۰۵/۱۰				
۱۳۹۶/۰۵/۱۷				
۱۳۹۶/۰۵/۲۴				
۱۳۹۶/۰۵/۳۱				
۱۳۹۶/۰۶/۰۶				
۱۳۹۶/۰۶/۰۶				
۱۳۹۶/۰۶/۱۳				
۱۳۹۶/۰۶/۲۰				
۱۳۹۶/۰۶/۲۷				
۱۳۹۶/۰۷/۰۳				
۱۳۹۶/۰۷/۱۰				
۱۳۹۶/۰۷/۱۷				
۱۳۹۶/۰۷/۲۴				
۱۳۹۶/۰۸/۰۲				
۱۳۹۶/۰۸/۰۹				
۱۳۹۶/۰۸/۱۶				
۱۳۹۶/۰۸/۲۳				
۱۳۹۶/۰۸/۳۰				
۱۳۹۶/۰۹/۰۸				
۱۳۹۶/۰۹/۲۲				
۱۳۹۶/۰۹/۲۹				
۱۳۹۶/۱۰/۰۶				
۱۳۹۶/۱۰/۱۳				
۱۳۹۶/۱۰/۲۰				

۱۳۹۶/۱۰/۲۷				
۱۳۹۶/۱۱/۰۳				
۱۳۹۶/۱۱/۱۰				
۱۳۹۶/۱۱/۱۷				
۱۳۹۶/۱۱/۲۴				
۱۳۹۶/۱۲/۰۸				
۱۳۹۵/۰۵/۰۵				
۱۳۹۵/۰۵/۱۲				
۱۳۹۵/۰۵/۱۹				
۱۳۹۵/۰۵/۲۶				
۱۳۹۵/۰۶/۰۲				
۱۳۹۵/۰۶/۰۹				
۱۳۹۵/۰۶/۱۶				
۱۳۹۵/۰۶/۲۳				
۱۳۹۵/۰۷/۰۶				
۱۳۹۵/۰۷/۱۳				
۱۳۹۵/۰۷/۲۷				
۱۳۹۵/۰۸/۰۴				
۱۳۹۵/۰۸/۱۸	شبکه کیش (برنامه زنده)	راه اندازی کسب و کار موفق	تلویزیونی	کیش و زندگی (بخش کسب و کار)
۱۳۹۵/۰۸/۲۵				
۱۳۹۵/۰۹/۰۲				
۱۳۹۵/۰۹/۱۶				
۱۳۹۵/۰۹/۲۳				
۱۳۹۵/۱۰/۱۹				
۱۳۹۵/۱۰/۲۶				
۱۳۹۵/۱۱/۰۲				
۱۳۹۵/۱۱/۰۹				
۱۳۹۵/۱۱/۱۹				
۱۳۹۶/۰۱/۱۵				
۱۳۹۶/۰۱/۲۹				
۱۳۹۶/۰۲/۰۵				
۱۳۹۴/۱۰/۱۳				
۱۳۹۴/۱۰/۱۵				
۱۳۹۴/۱۰/۱۷				
۱۳۹۴/۱۰/۲۰				
۱۳۹۴/۱۰/۲۲				
۱۳۹۴/۱۰/۲۴				
۱۳۹۴/۱۰/۲۷				
۱۳۹۴/۱۰/۲۹				
۱۳۹۴/۱۱/۰۱	شبکه کیش (برنامه ضبط شده)	طرح توجیهی کسب و کار	تلویزیونی	کیش و زندگی (بخش کسب و کار)
۱۳۹۴/۱۱/۰۴				
۱۳۹۴/۱۱/۰۶				

۱۳۹۴/۱۱/۰۸				
۱۳۹۴/۱۱/۱۱				
۱۳۹۴/۱۱/۱۳				
۱۳۹۴/۱۱/۱۵				
۱۳۹۴/۱۱/۱۸				
۱۳۹۴/۱۱/۱۸				
۱۳۹۴/۱۱/۲۰				
۱۳۹۴/۱۱/۲۴				
۱۳۹۴/۱۱/۲۷				
۱۳۹۴/۱۱/۲۹				
۱۳۹۴/۱۲/۰۲				
۱۳۹۴/۱۲/۰۵				
۱۳۹۴/۱۲/۰۷				
۱۳۹۴/۱۲/۰۹				
۱۳۹۴/۱۲/۱۲				
۱۳۹۴/۱۲/۱۵				
۱۳۹۴/۱۲/۱۸				
۱۳۹۴/۱۲/۲۱				
۱۳۹۴/۱۲/۲۵				
۱۳۹۴/۰۶/۱۵ ۱۳۹۴/۰۶/۲۶	راديو اقتصاد (برنامه زنده)	مدیریت انبار در شرایط بحران	راديوی	زنگ اقتصاد
۱۳۹۴/۰۵/۱۹ ۱۳۹۴/۰۵/۲۶ ۱۳۹۴/۰۶/۰۱ ۱۳۹۴/۰۶/۰۸	راديو اقتصاد (برنامه زنده)	روش های نوین تولید	راديوی	زنگ اقتصاد
۱۳۹۴/۰۱/۲۵	راديو اقتصاد (برنامه زنده)	اشتباهات بازاریابی	راديوی	مهارت های اقتصادی
۱۳۹۳/۱۱/۱۵ ۱۳۹۳/۱۲/۱۳	راديو اقتصاد (برنامه زنده)	رهبری کارپژماتیک	راديوی	مهارت های اقتصادی
۱۳۹۳/۱۰/۱۷ ۱۳۹۳/۱۰/۲۴ ۱۳۹۳/۱۱/۰۱	راديو اقتصاد (برنامه زنده)	انگیزه در کارکنان	راديوی	مهارت های اقتصادی
۱۳۹۳/۰۹/۱۷ ۱۳۹۳/۱۰/۰۱	راديو اقتصاد (برنامه زنده)	ارگونومی و مهندسی فاکتورهای انسانی در کسب و کارها	راديوی	مهارت های اقتصادی
۱۳۹۳/۰۴/۲۴ ۱۳۹۳/۰۴/۱ ۱۳۹۳/۰۵/۱۴ ۱۳۹۳/۰۵/۲۱ ۱۳۹۳/۰۵/۲۸ ۱۳۹۳/۰۶/۰۵ ۱۳۹۳/۰۶/۱۲ ۱۳۹۳/۰۶/۲۶ ۱۳۹۳/۰۷/۰۲	راديو اقتصاد (برنامه زنده)	مدیریت ارتباط با مشتریان	راديوی	مهارت های اقتصادی

۱۳۹۳/۰۷/۰۹				
۱۳۹۳/۰۷/۱۶				
۱۳۹۳/۰۷/۲۳				
۱۳۹۳/۰۷/۳۰				
۱۳۹۳/۰۸/۰۷				
۱۳۹۳/۰۸/۲۱				
۱۳۹۳/۰۹/۰۵				
۱۳۹۲/۱۱/۲۳	رادیو اقتصاد (برنامه زنده)	تجارت الکترونیک	رادیویی	مهارت های اقتصادی
۱۳۹۲/۰۷/۱۵	رادیو اقتصاد (برنامه زنده)	فروش تلفنی	رادیویی	مهارت های اقتصادی
۱۳۹۲/۰۴/۱۴	رادیو اقتصاد (برنامه زنده)	نقش زنان در عرصه کسب و کار	رادیویی	پاتوق اقتصادی
۱۳۹۲/۰۲/۲۵	رادیو اقتصاد (برنامه زنده)	تحول در نظام اقتصادی	رادیویی	پاتوق اقتصادی
۱۳۹۲/۰۲/۱۶	استودیو فرهنگی هنری (برنامه ضبط شده)	کسب و کارهای مربوط به ازدواج	تلویزیونی	کسب و کار
۱۳۹۱/۱۲/۲۰	استودیو فرهنگی هنری (برنامه ضبط شده)	سرمایه گذاری در بورس	تلویزیونی	کسب و کار
۱۳۹۱/۱۱/۱۷	استودیو فرهنگی هنری (برنامه ضبط شده)	کسب و کار پرورش اسب	تلویزیونی	کسب و کار

#### حضور در دوره‌های آموزشی:

نام دوره	محل برگزاری
دوره آشنایی با مدل تعالی سازمانی EFQM	انجمن مهندسی صنایع ایران
دوره تربیت ارزیاب بر اساس مدل تعالی سازمانی EFQM	موسسه مطالعات بهره‌وری و منابع انسانی
دوره تربیت ارزیاب بر اساس مدل تعالی سازمانی EFQM	موسسه مدیریت سرآمد ایرانیان
دوره آشنایی با تغییرات مدل تعالی سازمانی EFQM (ویرایش ۲۰۱۰)	موسسه مدیریت سرآمد ایرانیان
مدیریت آداب و تشریفات تخصصی مراودات و ملاقات‌های رسمی داخلی و بین‌المللی	موسسه سامان به اندیش (تالار وزارت کشور)
دوره تربیت مربی خلاقیت (سطح ۱ و ۲)	موسسه کار و تامین اجتماعی
مهارت های کسب و کار و کارآفرینی	موسسه کار و تامین اجتماعی
کارآفرینی اینترنتی	موسسه کار و تامین اجتماعی
دوره آشنایی با جعبه ابزار مدیریت کیفیت	موسسه مدیریت سرآمد ایرانیان
مهارت های حرفه ای فروش	ایده پردازان کسب و کار
اصول و فنون مذاکره	ایده پردازان کسب و کار
دوره آموزشی فروش تلفنی	ایده پردازان کسب و کار
دوره آموزشی تجارت الکترونیک	ایده پردازان کسب و کار
دوره آموزشی مقدماتی 5S	انجمن مهندسی صنایع ایران
دوره آموزش مقدماتی مهندسی ارزش	انجمن مهندسی صنایع ایران



انجمن مهندسی صنایع ایران	دوره آموزش مقدماتی خلاقیت و کارآفرینی
جهاد دانشگاهی (واحد یزد)	دوره آموزشی تحلیل پوششی داده‌ها (DEA)
جهاد دانشگاهی (واحد یزد)	دوره آموزشی تحلیل پوششی داده‌ها شبکه ای (Network-DEA)
جهاد دانشگاهی (واحد یزد)	دوره آموزشی نرم افزار QSB
جهاد دانشگاهی (واحد یزد)	دوره آموزشی فرایند تحلیل سلسله مراتبی (AHP)
جهاد دانشگاهی (واحد یزد)	دوره آموزشی فرایند تحلیل شبکه ای (ANP)
جهاد دانشگاهی (واحد یزد)	دوره آموزشی نرم افزار Expert Choice
جهاد دانشگاهی (واحد یزد)	دوره آموزشی نرم افزار تحلیل آماری SPSS
جهاد دانشگاهی (واحد یزد)	دوره آموزشی TOPSIS
جهاد دانشگاهی (واحد یزد)	دوره آموزشی Agility
جهاد دانشگاهی (واحد یزد)	دوره آموزشی SERVQUAL
موسسه مدیریت سرآمد ایرانیان	دوره آموزشی LEAN

آشنایی با نرم افزارهای رایانه‌ای:

نرم افزار Microsoft Office Word
نرم افزار Microsoft Office Excel
نرم افزار Microsoft Office Power Point
نرم افزار Microsoft Office Access
نرم افزار Microsoft Office Outlook
نرم افزار Microsoft Office Publisher
نرم افزار SPSS
نرم افزار Expert Choice
نرم افزار QSB
نرم افزار CRM Pro
نرم افزار (Microsoft Project) MSP

## زمینه های مورد علاقه برای تدریس در دانشگاه:

(۱) مبانی سازمان و مدیریت
(۲) مدیریت رفتار سازمانی
(۳) مدیریت منابع انسانی
(۴) پژوهش عملیاتی (مقدماتی و پیشرفته)
(۵) آمار و کاربرد آن در مدیریت
(۶) خلاقیت و کاربرد آن در مدیریت
(۷) مدل های تصمیم گیری در مدیریت
(۸) روش تحقیق در مدیریت
(۹) اصول بازاریابی
(۱۰) اصول و فنون مذاکره و مشاوره
(۱۱) منطق تئوری بازی در مدیریت
(۱۲) هوش کسب و کار (BI)